



Họ tên : **NGUYỄN THANH BÌNH**

Thường trú : 20 Ngõ 2 Kiệt 13 Đặng Huy Trứ - P. Phước Vĩnh - TP Huế

Điện thoại : 0949.255.151

Hôn nhân : Đã lập gia đình

Email : binhnguyen.sm183@gmail.com

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

- Tôi muốn được làm việc trong một môi trường năng động, chuyên nghiệp để nâng cao kiến thức, kỹ năng chuyên môn cũng như kinh nghiệm thực tiễn.
- Tôi muốn được tham gia các khóa đào tạo về quản lý, về chuyên môn nhằm nâng cao hơn nữa kỹ năng lãnh đạo và điều hành nhân sự.
- Và, tôi muốn trở thành một giám đốc Vùng trong tương lai gần nhất.

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

• BẢO HIỂM NHÂN THỌ

Từ ngày	Đến ngày	Công ty	Chức vụ
09-2013 đến 05/2015		Công Ty BHNT Dai-Ichi Việt Nam	Tư Vấn Tài Chính
		Công Ty BHNT Dai-Ichi Việt Nam	Tiền Trưởng Nhóm (pum)
		Công Ty BHNT Dai-Ichi Việt Nam	Trưởng Nhóm Kinh Doanh (um)
06-2015	12-2015	Công Ty BHNT Dai-Ichi Việt Nam	Chuyên Viên kinh Doanh (sm)
01-2016	07/2018	Công Ty BHNT Dai-Ichi Việt Nam <i>Văn Phòng Tổng Đại Lý Huế 2</i>	Phó Giám Đốc KD VPTĐL
08-2018	Đến nay	Công Ty BHNT Hanwha Life Việt Nam	Giám Đốc Kinh doanh khu vực

Mô tả công việc

- Định hướng chiến lược kinh doanh cho hệ thống kinh doanh .
- Quản lý , giám sát các hoạt động kinh doanh tại Văn phòng Tổng đại lý .
- Tổ chức các hoạt động kinh doanh, hội họp, hội nghị khách hàng, hoạt động ngoại khóa cho nhân viên và các sự kiện liên quan khác.
- Xây dựng phát triển đội ngũ nhân viên kinh doanh.
- Thuyết trình hội thảo tuyển dụng nhân sự , hội thảo bán hàng ,
- Đứng lớp Tư vấn Mới, huấn luyện kỹ năng hàng tuần cho các cấp.

Người tham vấn: - Ông : Đặng Phước Cường – Giám đốc Miền trung
- ĐT: 0903.865.226

• Công Ty CPSX HTD HACOPRO

Từ ngày	Đến ngày	Công ty	Chức vụ
08-2014	05-2015	Công Ty CPSX HTD HACOPRO	Giám Sát Bán Hàng

Mô tả công việc

- Quản lý 2 Nhà Phân Phối , 8 nhân viên bán hàng.
- Xử lý hiệu quả công việc thị trường, nhân viên và chăm sóc nhà phân phối.
- Xây dựng toàn bộ hệ thống bán hàng và giao nhận tại địa bàn hoạt động.
- Giám sát các hoạt động kinh doanh, khuyến mãi, chăm sóc khách hàng, xử lý thông tin thị trường,...
- Kiện toàn đội ngũ nhân sự, lập kế hoạch đào tạo thường xuyên.
- Duy trì hệ thống bán hàng bền vững.
- Hoàn thành chỉ tiêu doanh thu năm do công ty đề ra 100%.

Người tham vấn: - Ông Nguyễn Viết Anh – Giám đốc Khu vực
- ĐT: 0901.126.566

QUÁ TRÌNH GIÁO DỤC

Thời gian	Địa điểm đào tạo	Loại hình ĐT	Văn bằng, chứng chỉ
2007 - 2008	Trung Đoàn 1-Sư Đoàn 324	Nghĩa vụ quân sự	Quyết Định
2010 - 2014	Đại Học Kinh Tế	Chính Quy	Quản Trị Kinh Doanh
07 - 2010	Trung Tâm Ngoại Ngữ Tin Học	Giao tiếp Tiếng Anh	Chứng chỉ B
06 - 2016	Công ty Đào Tạo PDCA	Kỹ năng lãnh đạo	Chứng chỉ
07 - 2016	Công ty CPDT ASK	Kỹ năng; xây dựng chiến lược tạo thành công	Chứng chỉ

KĨ NĂNG LÀM VIỆC

- **Kĩ năng quản lý**
 - Lập kế hoạch công tác.
 - Phân tích số liệu / lập báo cáo.
 - Kĩ năng giao tiếp, thuyết trình.

- Kỹ năng huấn luyện nhân viên tại nơi làm việc.
- Kỹ năng thương thuyết, giải quyết vấn đề phát sinh.
- Kỹ năng tổ chức công việc và quản lý thời gian.
- **Kỹ năng tin học :**
 - Sử dụng tốt phần mềm soạn thảo văn bản, phần mềm soạn thảo bảng tính và phần mềm trình chiếu.

CAM KẾT

Tôi xin cam đoan tất cả những thông tin ghi trong sơ yếu lí lịch này là đúng và chính xác.

Huế, ngày 01 tháng 12 năm 2019.



NGUYỄN THANH BÌNH